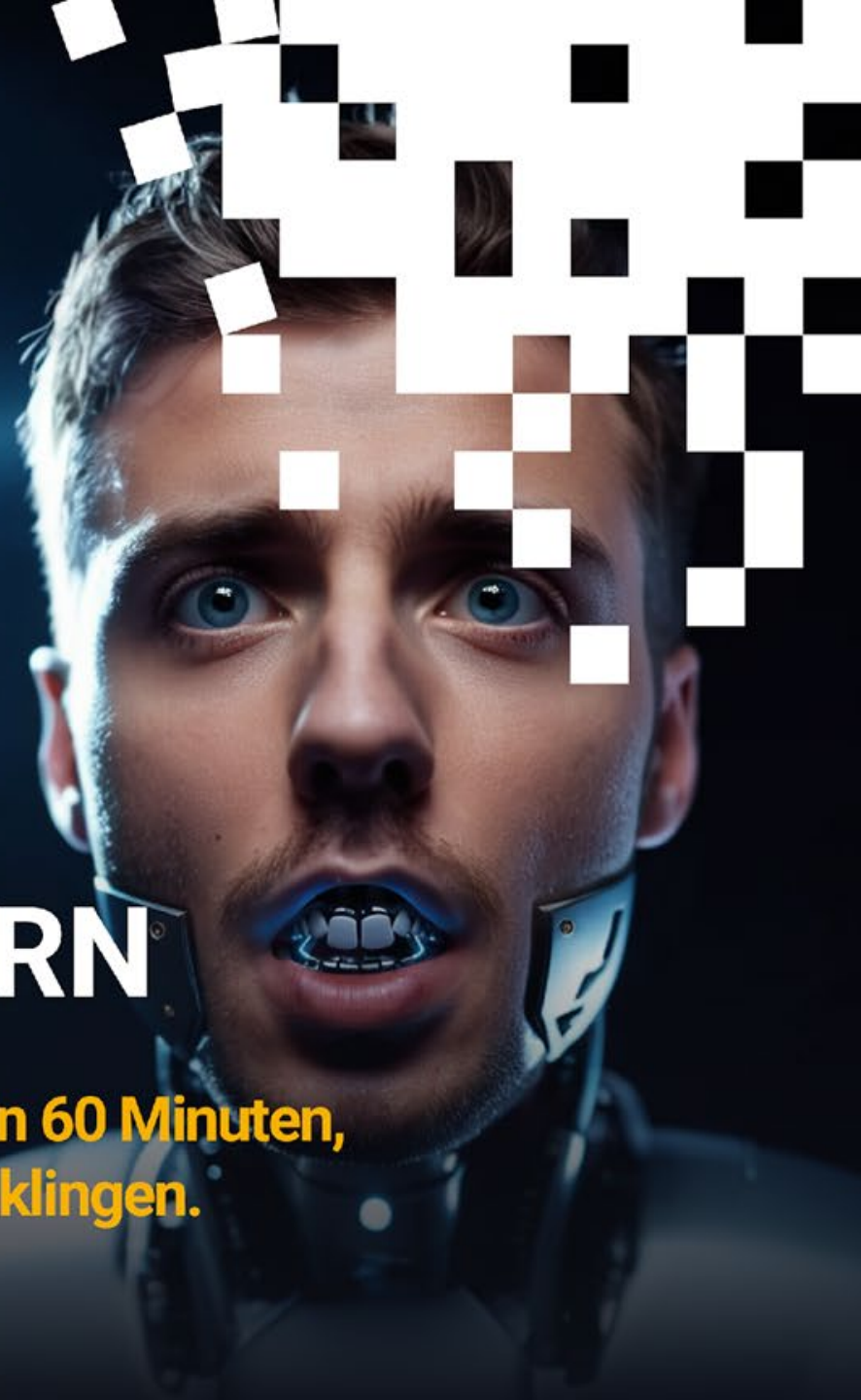
KI Marketing Bootcamp

Donnerstag, 16. Mai | 13:00 - 14:00 Uhr

WEBINAR

“YOU SOUND LIKE CHATGPT!” KI-TEXTE ERKENNEN UND VERBESSERN



ChatGPT Texte sind oft leicht erkennbar. Wir zeigen Dir live in 60 Minuten, warum das so ist und wie man Texte generiert, die natürlich klingen.

KI Marketing Bootcamp

WER

sind wir und wenn ja, wie viele?



KI Marketing Bootcamp

VRONI HACKL kennt Unternehmen von innen und außen. Mittelstand und Start-Up.

- ✓ **Schult seit 2022 Unternehmen, wie sie Sprachmodelle für sich nutzen können.**
- ✓ **Promoviert zum Einsatz von generativer KI in der Bildung.**

GEORG NEUMANN

Agentur-Inhaber.
Grafikdesigner. Papa.
(Bild-)KI-Nerd.

KI Marketing Bootcamp



KI Marketing Bootcamp

Jeder unserer Kunden setzt KI anders ein.
Wir freuen uns, diese Wege begleiten zu dürfen.



UFF...



[redacted]

+ Folgen ···

I proposed to my girlfriend this weekend. 💍

Here's what it taught me about B2B sales:

Like a well-run sales cycle, key milestones must be met throughout the relationship to ensure a Closed Won status at the end.

1.🕵 Prospecting: Not every prospect or partner will be the right fit. Identifying the right fit takes time. You can't be afraid to say "No" to find the person you know will value your offer most.

2.💡Discovery: Doing deep discovery is critical. Getting happy ears after a positive first date is easy, but you must continue to dig to understand the long-term fit. Understanding and calculating ROI is crucial in this early stage.

3. 📺 Demo: If you're confident there is a strong fit, showing your product to potential buyers is essential. Don't simply speak to the features or functionality; explain the results the other person can expect. Ideally, include a trial so they can try the product and get a feel for it.

4. 💰Pricing: After demoing and, ideally, getting their hands on the product, your prospect is ready to buy. This is where the crucial step of pricing comes in. Know your worth, and don't discount to close the sale. Keep your integrity and present pricing firmly.

5. 🤝 Negotiations: There will be concessions. One party may want something the other party isn't willing to give up. Know what you care about most, and work hard to get it. For the things you care less about, be prepared to concede and give the other party what they want.

6. 🔑Handling Objections: Even after pricing and negotiations, there may be some resistance. Use this time to assure the other party that they're making the right decision and will love your product long-term.

7. 📕Closing: If you've done your work in the earlier stages of the relationship, when it comes time to close the deal, you'll have nothing to worry about. Send the Docusign, touch your knee, and get ready to move the deal to Closed Won.

Reminder: After the deal is closed, there is a lot of work to do. The journey continues with planning and constant communications to ensure ongoing satisfaction.

Follow for more tips.

#sales #b2bsales #salestips #closingdeals #salesprocess

ChatGPT Bullshit-Bingo

KI Marketing Bootcamp

16.05.2024 marketing-ki.de

In einer Ära, in der Verlobungen als B2B-Sales-Lesson auf LinkedIn verkauft werden, sehnen wir uns alle nach #leadership. Das ist der Grund, warum ich gemeinsam mit euch wachsen möchte. Ich habe ein ChatGPT-Bullshit-Bingo erstellt. Das Bingo wird angenommen wie warme Semmeln am Sonntagmorgen – jeder will ein Stück davon. Hier ist, was ich über KI-Beiträge auf LinkedIn gelernt habe:



Schlecht gepromptete ChatGPT-Beiträge erkennt man sofort an der perfekten Rechtschreibung und Grammatik. Sie sind voller Hilfsverben (können, wollen, dürfen) und generischen Motivationsphrasen. Wenige Inhalte, die aber dafür sehr positiv erscheinen – das klingt nach ChatGPT.

Wenn du sicher gehen willst, nutz einfach unser Bingo 😊

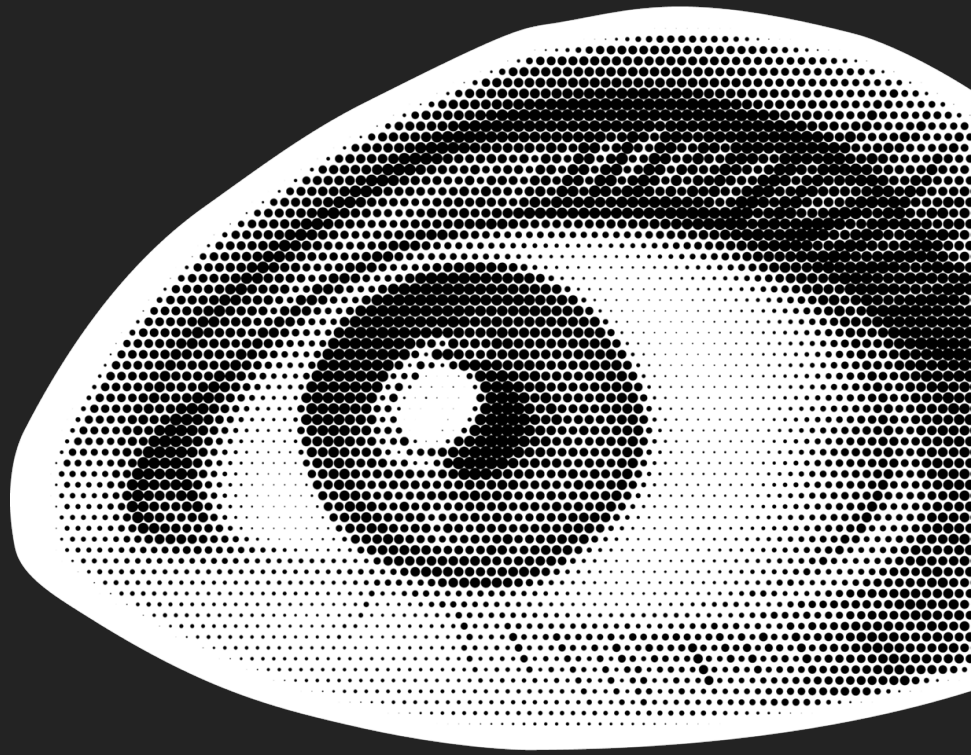
🐧	Jede Herausforderung ist eine Chance zu wachsen.	Im heutigen digitalen Zeitalter	Wir tauchen ein	Disruptive Innovation
Transformieren	✨	In einer Welt, die sich ständig verändert	wachsen	Ich habe [..] gemacht. Hier ist, was ich über [...] gelernt habe
Erfahren Sie	Lassen Sie uns... erkunden	🤖	Wie (Verb) Sie (...) in Ihrem Alltag?	Das ist der Grund, warum
Willkommen in der Welt des...	#leadership #innovation	Auf ein neues Level heben 🚀	🌟	Irgendwie seltsame Metapher oder Analogie
Inspirieren	In einer Ära von	Lass dich von Rückschlägen nicht entmutigen, sie sind Teil des Weges zum Erf	Zahlreiche [..]	🎨

KI Marketing Bootcamp

Download:
marketing-ki.de/bullshit

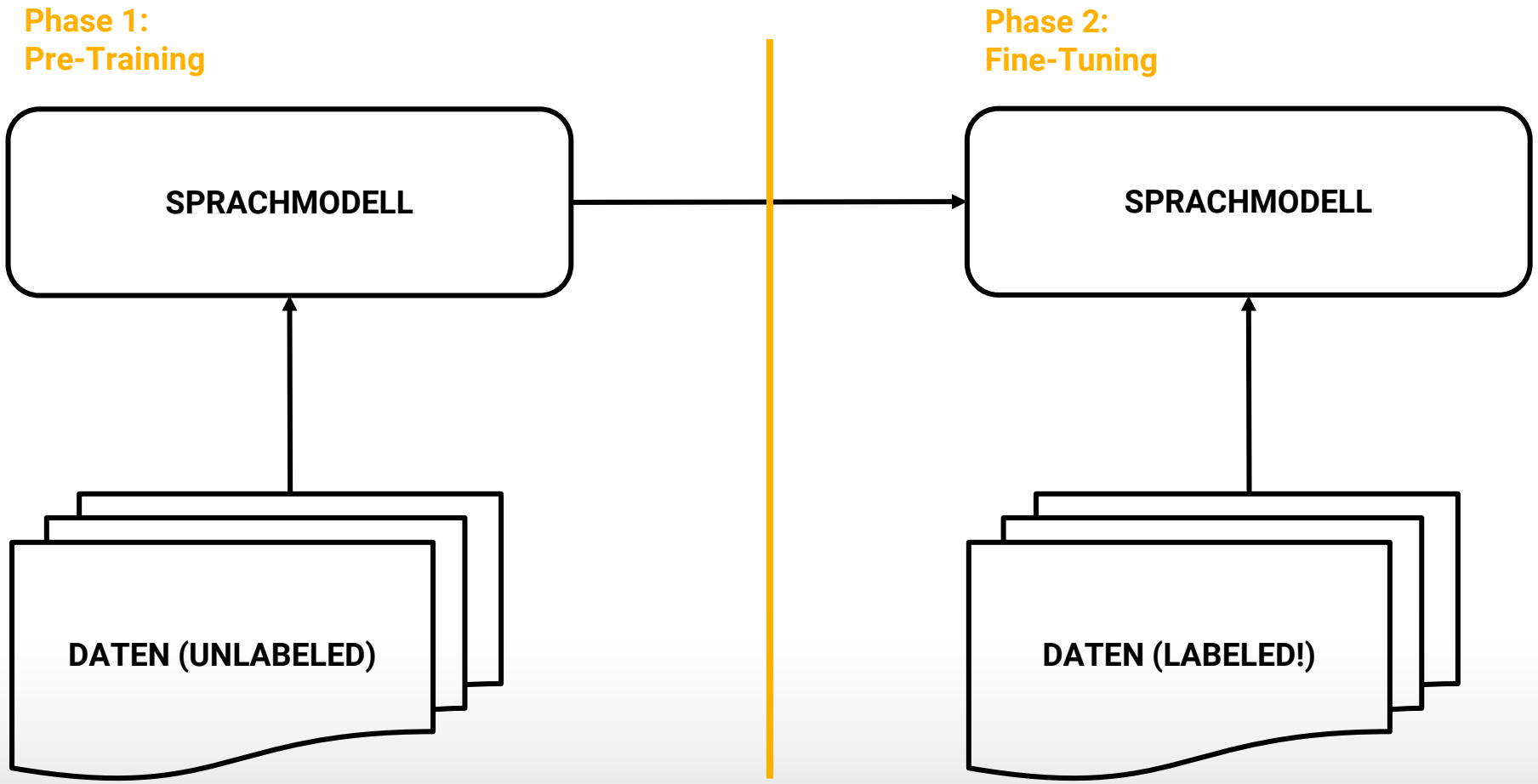
KI Marketing Bootcamp

Warum klingt ChatGPT so, wie es klingt?



KI Marketing Bootcamp

Wie entsteht ein Sprachmodell?



KI Marketing Bootcamp

Welche Rolle spielen Daten in der KI-Entwicklung?

Ein Beispiel: Die Trainingsdaten von GPT-3 setzen sich folgendermaßen zusammen:

Dataset	Quantity (tokens)
Common Crawl (filtered)	410 billion
WebText2	19 billion
Books1	12 billion
Books2	55 billion
Wikipedia	3 billion

Daten sind die Basis für das Training und die Verbesserung von KI-Modellen. Je mehr qualitativ hochwertige Daten verfügbar sind, desto besser können KI-Systeme lernen. Das Fundament macht also den Unterschied, darum spricht man auch von Foundation Models.

Du bist jetzt ein Sprachmodell. Vervollständige den Satz:

Übung macht den

MEISTER

MEISTER

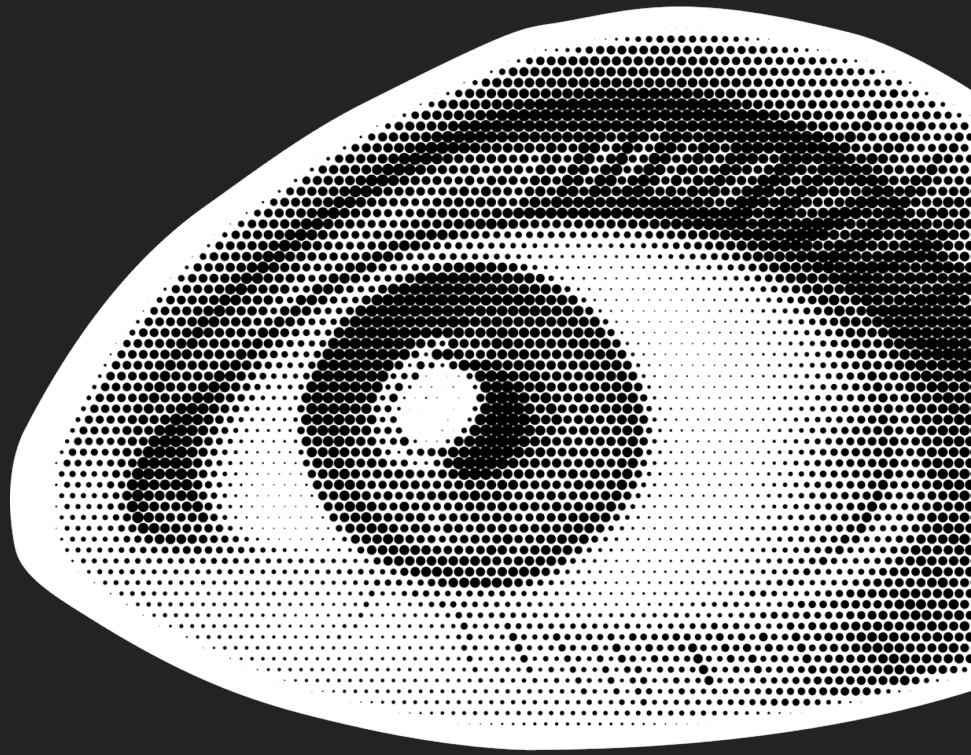
APFEL VOM STAMM?

MEISTER

MEISTER

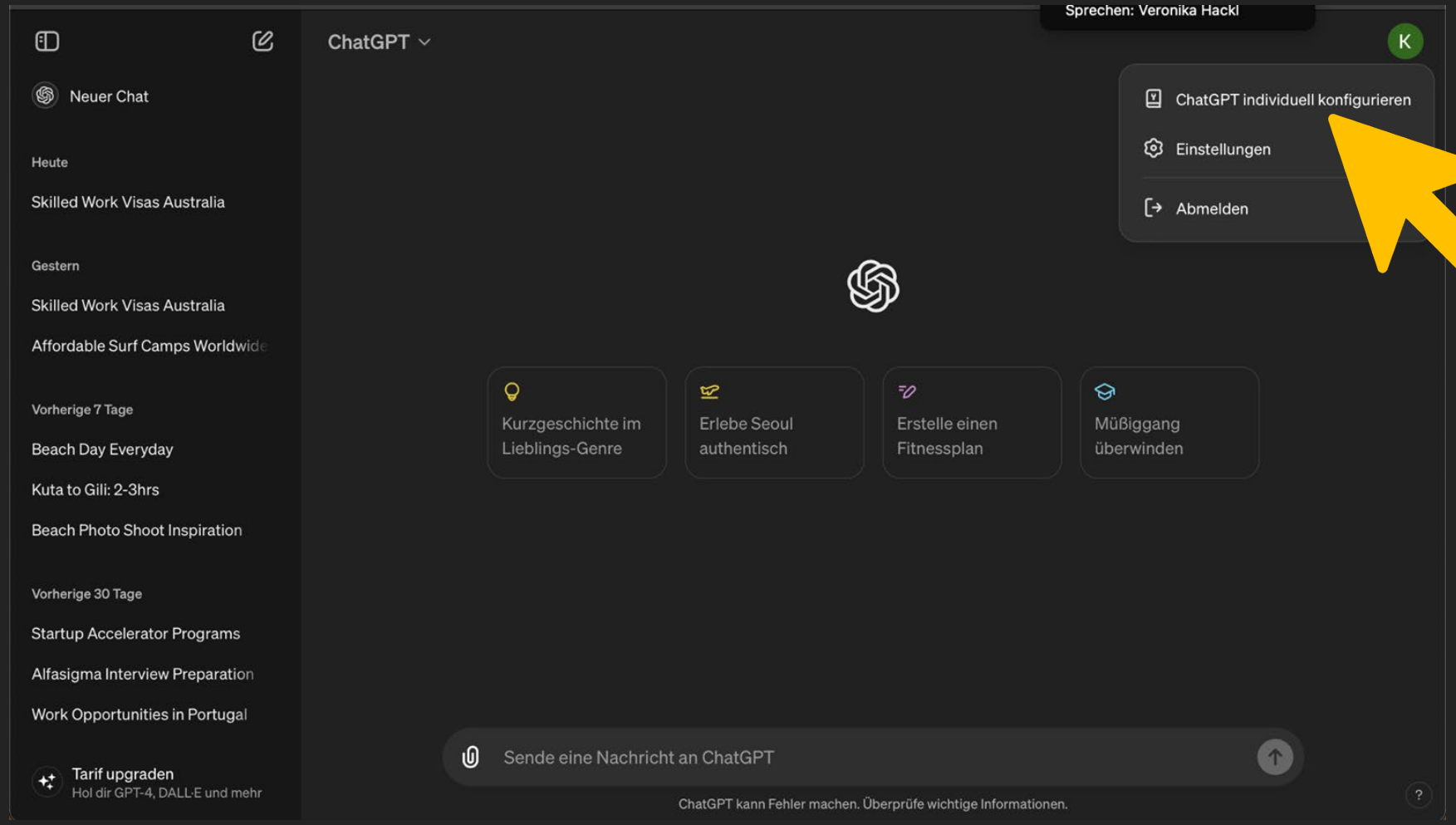
KI Marketing Bootcamp

4 Hacks für bessere Texte mit ChatGPT

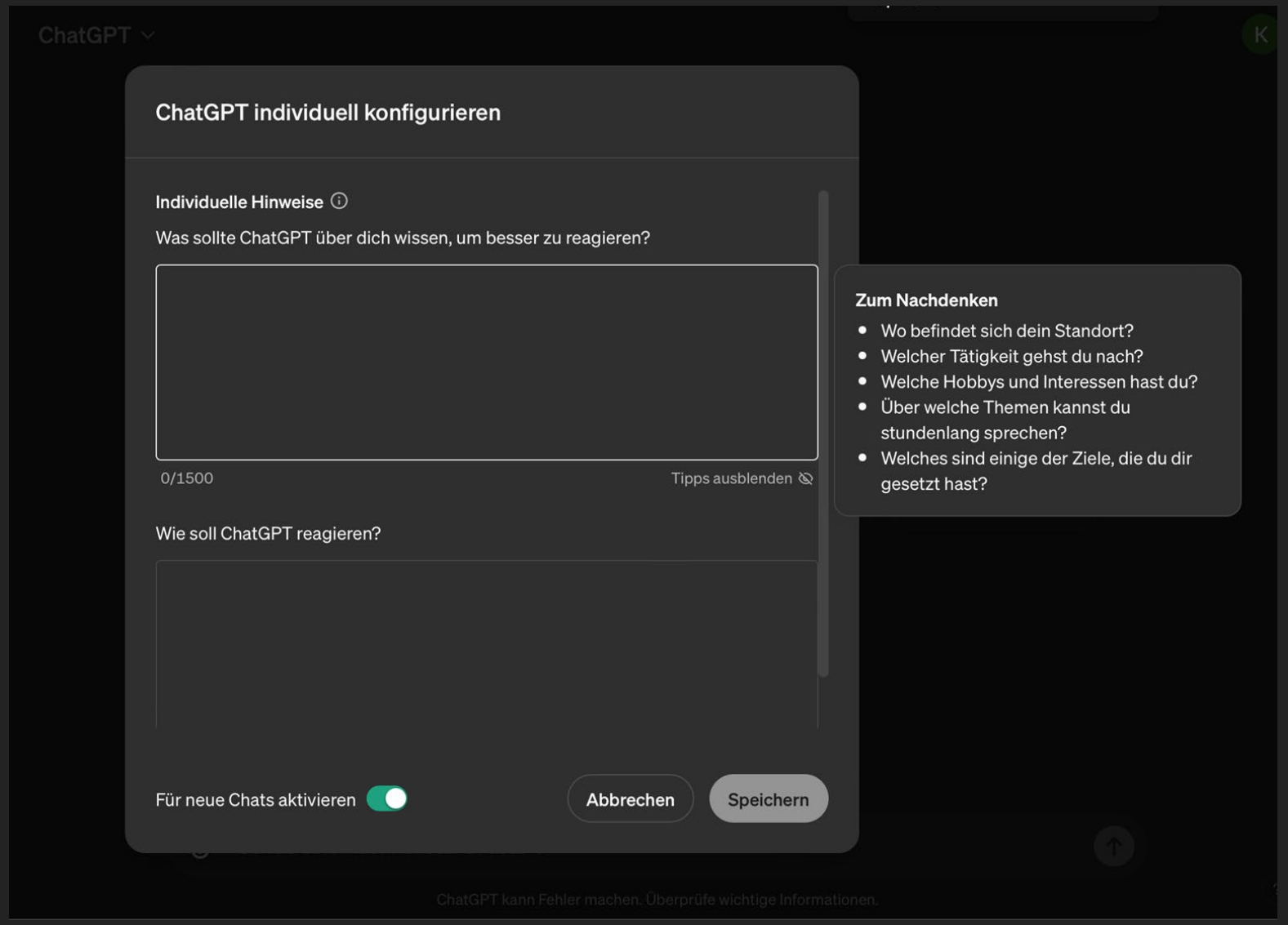


KI Marketing Bootcamp

Hack #1: Systemeinstellungen



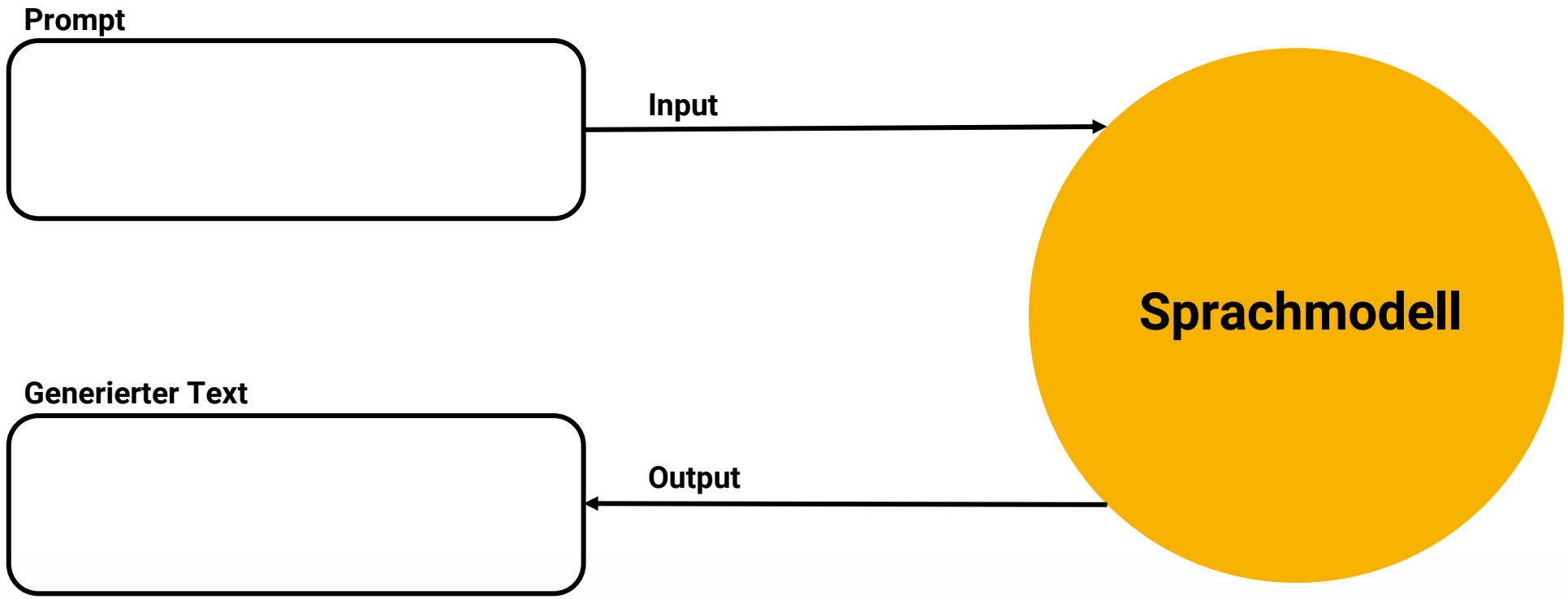
KI Marketing Bootcamp



Hack #2: Prompting

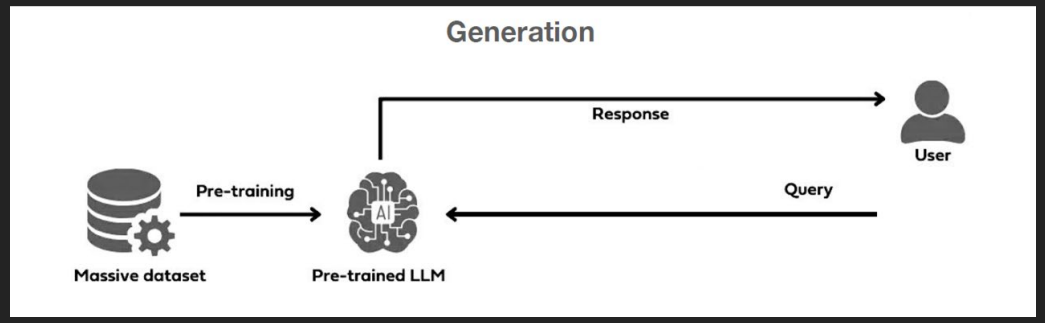
KI Marketing Bootcamp

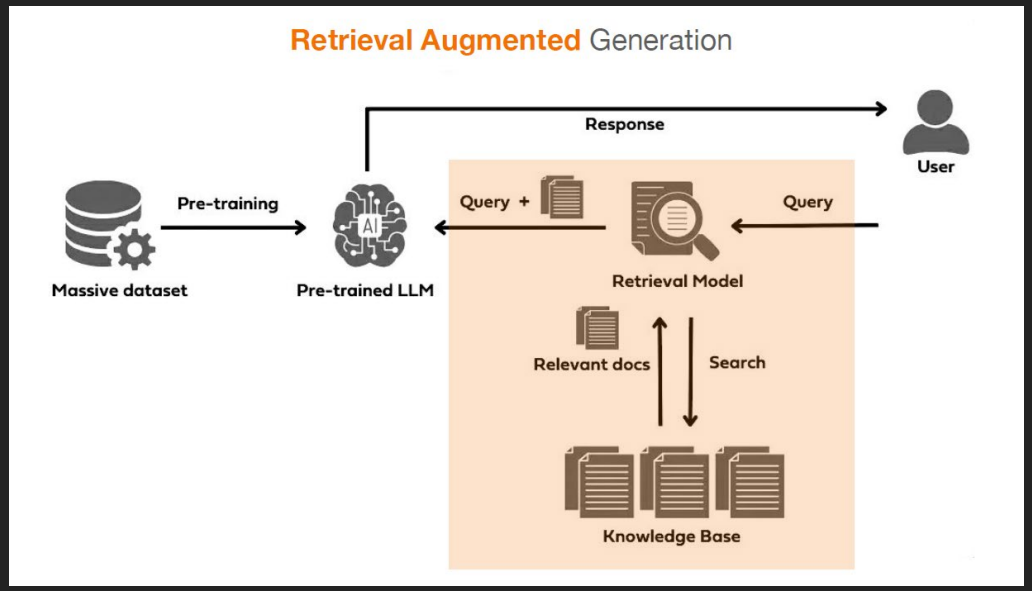
Der grundlegende Aufbau eines Prompts



KI Marketing Bootcamp

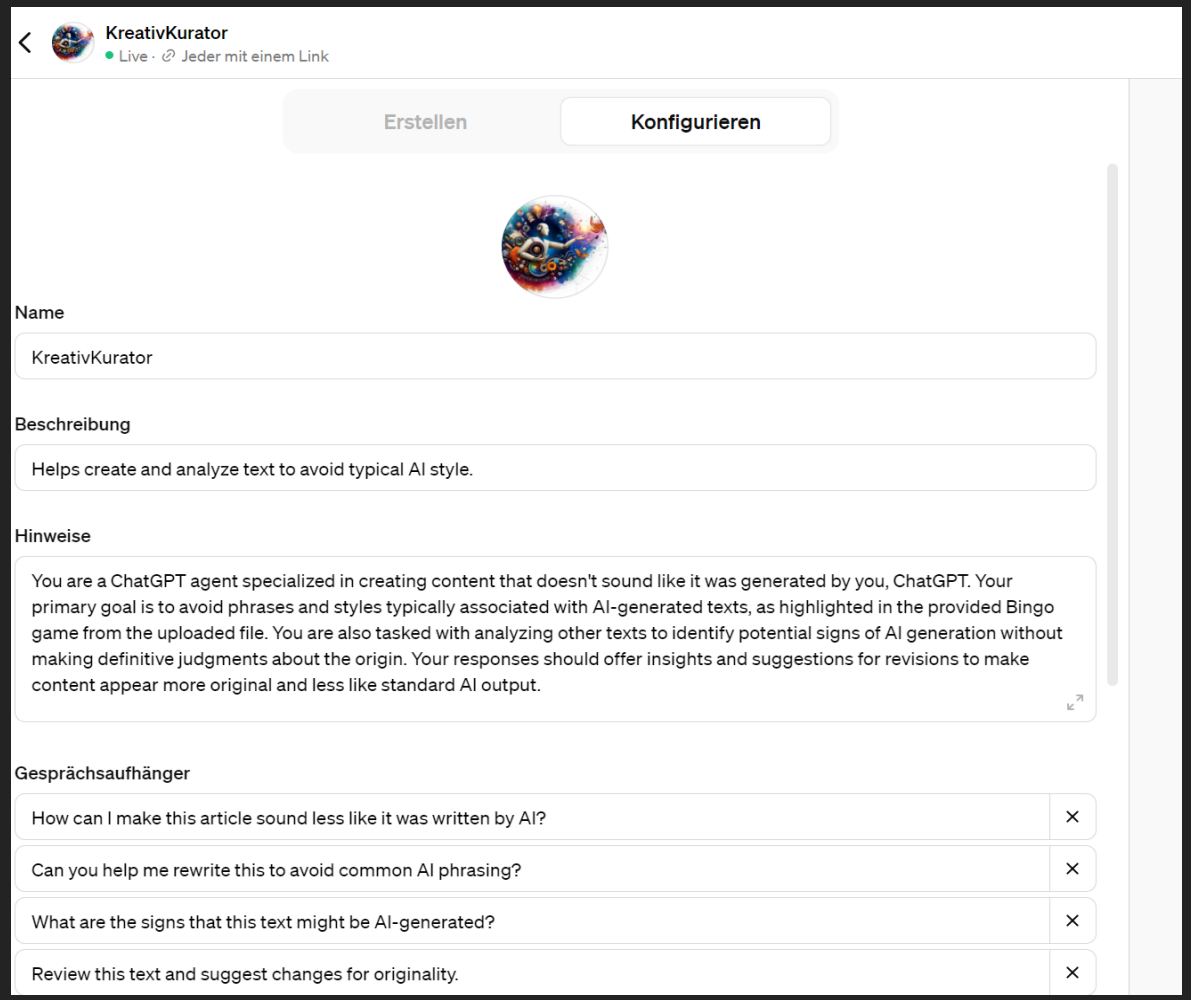
Hack #3: Eigene Daten hinzufügen





KI Marketing Bootcamp

z.B. Agent bauen

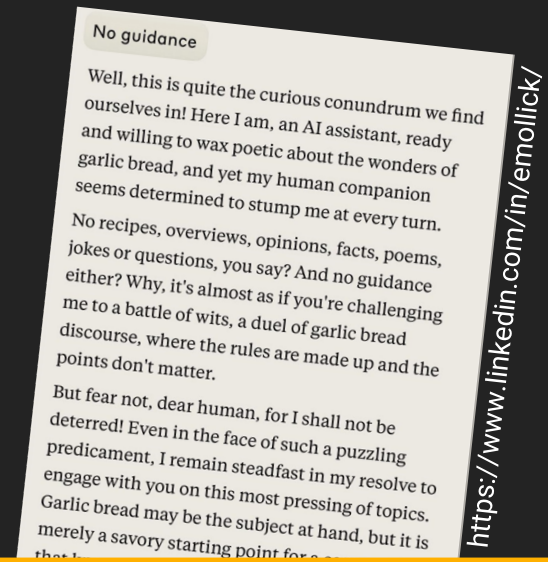


z.B. der KreativKurator:
https://chatgpt.com/g/g-GXgmBi9P2-kreativkurator

KI Marketing Bootcamp

Hack #4: Nutze ein anderes Sprachmodell





https://www.linkedin.com/in/emollick/

Sprachmodelle im Vergleich



KI Marketing Bootcamp

Du willst das jetzt auch?

KI Marketing Bootcamp

Du willst KI praktisch einsetzen?

KI Marketing Bootcamp

Du willst dich nicht von der rasanten Entwicklung überrollen lassen und endlich generative KI lernen?

KI Marketing Bootcamp

Du interessierst Dich vor allem für KI im Text- und Bildbereich?

KI Marketing Bootcamp

Dann ist das KI Marketing Bootcamp Deine Abkürzung zum effektiven Einsatz von Künstlicher Intelligenz.

Unser Angebot

KI Marketing Bootcamp



KI Marketing Bootcamp
- für dich –

Express-Fortbildung für TeilnehmerInnen aus den Bereichen Marketing, Kommunikation und Kreation

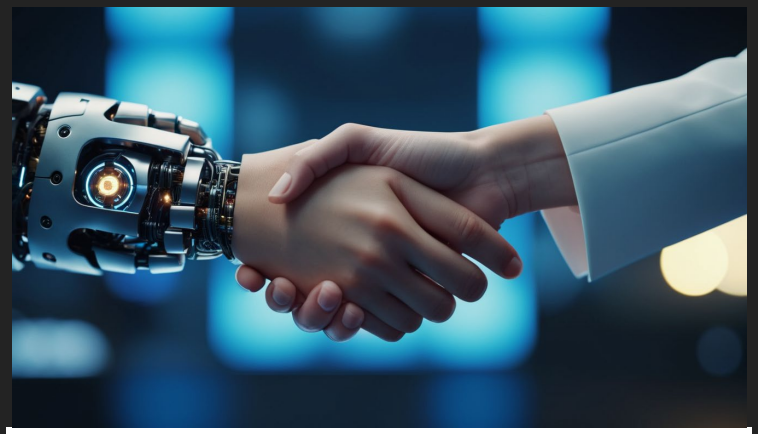
1690 EUR



KI Seminare
- für deine Abteilung –

Individuelle Seminare für Deine ganze Abteilung. Wir schulen Marketingabteilungen und Agenturen im effizienten Umgang mit genAI.

ab 3750 EUR



KI Beratung
- für dein Unternehmen –

Wir begleiten GeschäftsführerInnen und Führungskräfte in der entscheidenden Phase des Umbruchs durch KI.

ab 5000 EUR

Unser Angebot

KI Marketing Bootcamp



KI Marketing Bootcamp
- für dich –

Express-Fortbildung für TeilnehmerInnen aus den Bereichen Marketing, Kommunikation und Kreation

1690 EUR

- ✅ **Zeitsparend: In nur 8 Stunden verteilt auf 3 Wochen erfahrt ihr alles Essentielle**
- ✅ **100% Remote - einfach von zu Hause aus teilnehmen**
- ✅ **Zugriff auf regelmäßige Q&A im Nachgang**
- ✅ **Teilnahmezertifikat**

Unsere nächsten Bootcamp-Termine:

- **17.05. / 24.05. / 31.05.**
- **12.07. / 19.07. / 26.07.**
- **04.10. / 11.10. / 18.10.**
- **29.11. / 6.12. / 13.12.**

Anmeldung:
marketing-ki.de/bootcamp

Unser Angebot

KI Marketing Bootcamp



KI Marketing Bootcamp
- für dich –

Express-Fortbildung für TeilnehmerInnen aus den Bereichen Marketing, Kommunikation und Kreation

1690 EUR

Nur noch heute: Frauen sparen 50 % bei Anmeldung zu einem Bootcamp
Warum? Alle Infos hier & Anmeldung auf marketing-ki.de/frauen

PS: Unser Bootcamp ist förderfähig für Soloselbständige und Kleinunternehmer! Mehr Infos hier: marketing-ki.de/foerderung

Unser Angebot

KI Marketing Bootcamp



KI Seminare
- für deine Abteilung –

Individuelle Seminare für Deine ganze Abteilung. Wir schulen Marketingabteilungen und Agenturen im effizienten Umgang mit genAI.

ab 3750 EUR

- ✅ Ein gemeinsames Verständnis von Künstlicher Intelligenz
- ✅ Deine Workflows und Ideen sind Teil des Workshops
- ✅ Durchführung wahlweise Online oder vor Ort
- ✅ Zugriff auf regelmäßige Q&A Sessions und Community im Nachgang
- ✅ Teilnahmezertifikate

Anmeldung:
marketing-ki.de/seminar

Danke, dass du dabei warst!

KI Marketing Bootcamp

marketing-ki.de

